

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ ПРОМЫШЛЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ (ФИПС)

Рекомендовано
к утверждению
временной рабочей группой по
рассмотрению
образовательных программ
ФГБУ ФИПС
Протокол № 6 от 29.08.2025

УТВЕРЖДАЮ



Учебный план
программы повышения квалификации специалистов
«Сертифицированный профессионал трансфера технологий»
(уровень 2.0)

72 академических часа

**(форма обучения: очно-заочная с применением дистанционных технологий,
заочная (с применением дистанционных технологий))**

№ п/п	Наименование	Всего часов	Виды занятий		Форма контрол я (тест)
			Лекции	Самосто ятельная работа	
1	Введение в трансфер и коммерциализацию технологий	2	1	1	
Блок 1. Форсайт научно-технологического развития					
2	Форсайт научно-технологического развития, как изучать и использовать тренды рынка, инструменты проведения форсайта	5	2	3	
Блок 2. Принципы и инструменты технологического развития и брокериджа					
3	Технологический брокеридж, принципы и схемы работы технологического брокера: методология проведения скаутинга, методология TPRL, особенности финансирования работы техноброкера	5	2	3	

Блок 3. Инвестирование, в т.ч. венчурное и развитие портфеля решений					
4	Особенности инвестирования в проекты разных профилей – рыночные, университетские, научные. Как выглядит венчурный рынок РФ сегодня, его особенности и пути дальнейшего развития	4	2	2	
5	Оформление венчурных сделок – особенности в различных технологических проектах, юридическая сторона. Особенности инвестирования в составе синдикатов	5	3	2	
Блок 4. Развитие проекта после привлечения инвестиций. Маркетинговая стратегия для инновационного продукта					
6	Маркетинговая стратегия для инновационного продукта. Продажи технологических продуктов.	4	2	2	
7	Проведение успешных пилотов с индустриальными партнёрами, использование имеющихся форматов работы с инновационными решениями	5	2	3	
Блок 5. Управление портфелем проектов, в т.ч. интеллектуальной собственностью					
8	Формирование стоимости технологических решений, в т.ч. на основе ИС	4	2	2	
9	Управление портфелем технологических проектов	4	2	2	
Блок 6. Форматы работы с технологическими решениями в средних и крупных компаниях					
10	Особенности системной работы с инновациями в российских корпорациях	4	2	2	
Блок 7. Управление портфелем решений в средних и крупных компаниях					
11	Выстраивание отношений с внутренними или внешними стартапами после акселерации или пилота. Выработка форматов	4	2	2	

	сотрудничества. Оформление отношений, в т.ч. юридические формы и интеллектуальная собственность				
12	Использование инструментов поддержки. Выстраивание взаимоотношений бизнеса с инновационной инфраструктурой, венчурными фондами и партнёрами	4	2	2	
Блок 8. Инновационная инфраструктура и институты развития. Меры поддержки					
13	Поиск и использование мер поддержки для технологического проекта	4	2	2	
Блок 9. Риск-менеджмент в технологической отрасли					
14	Оценка, стратегическое и тактическое управление рисками в технологической отрасли и проектной деятельности (риски присущие технологическим проектам и способы управления ими), риски для стартапов	4	2	2	
Блок 10. PR, GR и работа с органами государственной и региональной власти					
15	Работа с внешним рынком по выстраиванию имиджа техноброкера и продвижению технологических проектов в публичной и деловой среде	4	2	2	
Блок 11. Университетская экосистема трансфера и предпринимательства. Университет 3+					
16	Университетская экосистема трансфера и предпринимательства. Университет 3+	4	2	2	
Блок 12. Коммерциализация технологических проектов на международном рынке					
17	Коммерциализация технологических проектов на международном рынке	4	2	2	
10	Итоговое испытание	2			2
Всего		72	34	36	2